

LES RDV EXPERT DU CLUB HORIZONS

« L'argent : croyances, statut et relations associées
Comprendre et maîtriser leur impact pour une activité d'entrepreneur »

• THEMATIQUE

L'intérêt de prendre le temps de la réflexion sur ce thème est d'autant plus évident que bien des entrepreneurs échouent dans leur projet non pas par manque de talents, d'expertise mais par une relation à l'argent qui les freine, qui n'est pas au service de leur projet, de leur vision.

L'entrepreneur est confronté à l'argent de différentes manières : pérenniser son projet, fixer et négocier ses tarifs, travailler son business plan, ses ambitions, définir le niveau de sacrifice qu'il est prêt à consentir pour réaliser son projet ...etc.

Le travail réalisé avec le coach durant l'atelier permet d'ouvrir des prises de conscience qui sont un pas indispensable pour amorcer des changements durables.

Les participants réalisent que la thématique de l'argent est un puissant moyen pour travailler sur son identité et sa légitimité en revisitant leurs croyances.

L'atelier abordera les 4 thématiques suivantes :

- Quelle est la nature de ma relation à l'argent ?
- D'où viennent mes craintes en lien avec l'argent ?
- Qu'est-ce que se cache derrière la relation à l'argent ?
- Être plus à l'aise pour fixer un prix

L'animation alternera exposés et échanges en petits groupes.

• NOTRE EXPERT INVITE

Sylvie Houliere Mayca est cofondatrice du cabinet Kairos partners (www.kairos-partners.fr) Certifiée par l'école de coaching HEC et par l'Institut NeuroCognitif, Sylvie accompagne, dans une approche systémique, les dirigeants et leurs équipes, dans le développement de leur performance. Elle anime également des ateliers sur la place de l'argent dans les parcours professionnels sur la base des travaux de son mémoire de certification HEC. Son public est varié, soit des entrepreneurs, des dirigeants et toute personne en transition professionnelle.

Précédemment, Sylvie a mené pendant près de vingt-cinq ans une carrière de directrice commerciale dans des grands groupes américains du secteur IT & Telecom, et notamment 15 ans chez Cisco, occupant des fonctions de direction d'équipes multiculturelles, Elle y a créé la « Sales Academy » pour développer la nouvelle génération de talents commerciaux. Parallèlement, elle a eu à cœur de mener tout au long de sa carrière de nombreuses missions autour de l'efficacité collective, la transformation des pratiques managériales et l'engagement des collaborateurs. Chez Cisco, elle a lancé les réseaux féminins, les programmes Diversité et la politique RSE pour Cisco en Europe.

Sylvie siège au board de PWN en tant que Vice-Présidente des programmes Mentoring.

mardi 29 septembre - 18h30 / 20h

Chez notre partenaire InovenAltenor, 55 rue de Châteaudun 75009 Paris.
Confirmation de présence nécessaire pour recevoir les codes d'accès

par mail à administration@club-horizons.com
RSVP pour le 15/09/2014